

SPÉCIAL BREEZE UP 2013

PAUL BASQUIN : « NOUS TRAVAILLONS POUR L'AVENIR ; PAS POUR GAGNER LE "BREEZE" LA VEILLE DE LA VENTE »

Le haras du Saubouas est le leader des consignes lors des ventes breeze up françaises depuis plusieurs années. Et ses résultats sur la piste plaident en faveur de sa méthode : un pré-entraînement totalement axé sur le foncier et sur les spécificités de chaque poulain.



Kyurem, Saubouas breeze up 2012



Jour de Galop. – Quelle est votre approche des ventes breeze up ?

Paul Basquin. – La politique du haras du Saubouas aux ventes breeze up est de permettre aux entraîneurs et aux propriétaires d'acheter des poulains ayant bénéficié d'un débouillage et d'un pré-entraînement classiques et de qualité, dans le calme et en progression. Le Saubouas présente des poulains qui peuvent, dès le lendemain de la vente,

intégrer l'entraînement sans être tendus ni stressés au travail. Et tous nos poulains ont une importante marge de progression, car ils ne sont pas surtravaillés. Dans le même esprit, nous ne voulons surtout pas standardiser nos canters : chaque poulain n'a pas la même précocité et donc la même faculté à encaisser le travail.

Techniquement, comment se passe la préparation de vos 2ans montés ?

Elle se fait uniquement dans notre centre de pré-entraînement privé, équipé de plusieurs pistes en sable. Nous ne voulons pas aller travailler nos poulains à l'extérieur avant la vente, car cela les rend trop vite "matures". Chacun sa méthode, mais je suis contre le fait d'emmener un cheval travailler sur un hippodrome pour le gazonner. Cela permet peut-être de réaliser le "breeze parfait" le jour de la vente, mais ça peut surtout être négatif avec les poulains les plus immatures. Je préfère avoir des poulains "verts" le jour de la vente, pour laisser aux entraîneurs une véritable marge de progression postérieurement. Dans le même esprit, nous ne travaillons jamais nos poulains vite et nous privilégions toujours le travail foncier. Nous respectons l'intégrité physique de nos 2ans et, comme je vous l'ai dit, nous adaptons le travail à chacun d'entre eux. Je le répète car c'est important : aucun ne travaille de la même manière. →

RÉSULTATS DES 2ANS VENDUS EN 2012 AUX BREEZE UP PAR LE SAUBOUAS

Avec la sélection de l'année dernière (23 poulains présentés), le haras du Saubouas comptabilise à ce jour **10 victoires**, 30 places et un peu plus de 215.000 euros de gains. Ces statistiques devraient continuer à évoluer au cours du printemps, durant lequel « certains chevaux vont faire parler d'eux dans les bonnes courses », comme **Tuna Papita** (qui est engagée dans les classiques), **Kyurem** (même chose), **Camaretz** (engagé dans le Prix Noailles), tandis que d'autres « sont en plein progrès » comme **Five Avenue**, **Arthur the King**, **Dabuki**, **As de Bigorre**, **Cheeky**, **Internalrunner**, et quelques inédits estimés.

→ PAUL BASQUIN

Précisément, aux breeze up, la méthode de préparation est assez différente d'un pays à l'autre... Que pensez-vous des exemples anglais ou irlandais ?

Je pense qu'elle n'est pas adaptée à nos courses ! Les courses et les pistes d'entraînement françaises sont extrêmement différentes des courses et pistes d'entraînement outre-Manche. Les courses françaises sont plus tactiques et moins rythmées et nécessitent, encore plus qu'ailleurs, des chevaux très bien mis et surtout très bien dans leur tête.

Quand vous copiez les méthodes de nos voisins d'outre-Manche, vous obtenez des poulains très démonstratifs dans leur "breeze" le jour de la vente, c'est-à-dire très tendus au galop de chasse et capables, en l'espace de quelques dizaines de mètres, d'être à une vitesse maximale. Mais ce type de présentation me semble trop dure à encaisser pour une grande majorité de 2ans et inadaptée.

À l'inverse, notre politique de travail est totalement calquée sur la demande des entraîneurs français. Et je crois d'ailleurs que c'est pour cette raison que nos statistiques en France sont aussi bonnes.



Tuna Papita, Saubouas breeze up 2012

Quel conseil donneriez-vous à un acheteur novice aux breeze up ?

La base, et tout le monde le sait, c'est que l'on peut acheter un bon poulain dans n'importe quelle vente et à n'importe quel tarif.

Ce qui est primordial, c'est que ce poulain ait été bien élevé et, en ce qui concerne particulièrement les ventes breeze up, qu'il n'ait pas été abîmé par le travail. À ce sujet, ce serait une erreur – et tout particulièrement pour la breeze up de Saint-Cloud – de juger un poulain "au chronomètre". On demande à un poulain de prendre son départ en ligne droite, de travailler seul sur une longue ligne droite en gazon qui monte un peu et face au public !

Travailler au chronomètre est l'inverse de ma philosophie et je crois que c'est contreproductif dans notre contexte. Sauf si vous me dites que, désormais, on travaille avec une médication différente, sur des pistes avec tournant en dirt, avec les œillères et des jockeys surexcités à cheval...

Mais cela, ce n'est heureusement pas notre culture. Les meilleurs poulains aux courses issus de cette vente ne sont pas systématiquement ceux qui ont "breezé" le mieux, bien au contraire. On s'en rend compte facilement en analysant les résultats.

La réussite en course des chevaux issus des breeze up est-elle satisfaisante ?

Les breeze up sont des ventes qui ont leur place dans la filière et permettent de sortir un bon nombre de gagnants malgré peu de chevaux vendus chaque année. Il est évident qu'avec quinze fois plus de numéros présentés et des pedigrees hypersélectionnés, les ventes de yearlings sortent régulièrement un bon gagnant de Gr1. Mais les ventes breeze up en sortent aussi et la qualité augmente d'année en année. Au vu des effectifs concernés, elles n'ont donc absolument pas à rougir de la comparaison avec les ventes de yearlings. Ces ventes breeze up permettent avant tout d'acheter des 2ans préentraînés et, si les acheteurs travaillent en étroite collaboration avec les vendeurs, elles permettent – statistiquement parlant – de prendre moins de risques qu'en achetant un yearling. Quand on veut acheter un 2ans aux breeze up, il est à mon avis primordial d'aller le voir travailler chez son



Camaretz, Saubouas breeze up 2012

consigner dans son environnement quotidien. Cela permet de gommer des erreurs de jugement le jour des "breeze". C'est à mon sens beaucoup plus important que d'aller voir les yearlings avant qu'ils ne passent en vente.

Comme je le répète, c'est la qualité de la préparation qui fait toute la différence aux courses. Trop de 2ans sont sur-travaillés pour préparer ces ventes breeze up, abîmés dans leur psychisme et dans leur intégrité physique et n'ont aucune marge de progression quand ils arrivent chez leur entraîneur !

EN PRATIQUE

Le haras du Saubouas sera présent cette année aux ventes breeze up Osarus le 30 avril à Pornichet et les 10 et 11 mai chez Arqana à Saint-Cloud. Dans les prochains jours, il sera possible de visualiser les photos des poulains présentés lors des deux ventes sur le site Internet d'Osarus (www.osarus.com) et sur celui du haras (www.saubouas.com), ainsi que dans JDG et l'EBN.

« Personnellement, je serai ravi d'accueillir tous les propriétaires ou professionnels qui le souhaitent directement au haras du Saubouas, situé à 1 h 30 des aéroports de Toulouse et Pau, pour leur présenter nos 2ans ainsi que les installations sur lesquelles nous travaillons », nous a confié Paul Basquin. Le directeur du Saubouas est joignable au 06.62.04.13.45.